

Rollenverständnis Versicherungen / Realwirtschaft

Was wird gegenseitig erwartet,
um Netto Null umzusetzen?

Christian Zeunert, Customer Sustainability Zurich Schweiz
CEO4Climate, 22.08.24



I. Transformation hin zu einer Netto-Null-Wirtschaft



Innovationsförderung & nachhaltige Investments

- **Green-Tech-Versicherung**
Deckung für die Entwicklung und Implementierung neuer, umweltfreundlicher Technologien
Beispiel Zurich: «H2 Energy AG»
- **Green Bonds / Impact Investments**
Finanzierung nachhaltiger Projekte und Möglichkeit von privaten und institutionellen Anlegern in nachhaltige Anlagen zu investieren
Beispiel Zurich: ZIF Green Bonds Global



Green Insurance-Produkte

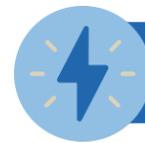
- **Erneuerbare-Energien-Versicherung**
Schutz für Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energien z. B. für Solaranlagen, Windparks und Biomassekraftwerke.
- **Nachhaltigkeitsklauseln und -anreize**
Für Zusatzanstrengung des Versicherten z. B. für ambitionierte Transition-Pläne für Netto-Null Ziele, Zwischenziele für Scope 3 etc.
- **Versicherungen für Recycling- und Upcycling-Projekte**
Swiss Re Institute Study, 07/23: «Insuring the circular economy»: «Transparenz notwendig – Risiko muss besser verstanden werden»

II. Mitigation von Klimarisiken



Klimarisikoversicherungen

- **Naturkatastrophen**
Schutz bei Betriebsunterbruch
- **Wetterderivate und -versicherung**
Beispiel Zurich NA: «Weather Parametric Insurance»



Beratung & Risiko Management

- **Naturgefahren Risiko-Assessment**
Portfolio- oder Standort- Risikoanalyse zur Bewertung der Exposition gegenüber Naturgefahren und Auswirkung des Klimawandels
Beispiel Zurich: «Zurich Resilience Solution» Beratungsangebot